

Bridge^N

ブリッジ

Vol.48

2023/08月号



今回の特集

もう一つの柱、プロフェッショナル営業部

緊急開催 MS社によるTGA視察会を実施

今回の表彰

- ・ 7月1日にTGAゴールド認定
- ・ 愛知MSA 1Q募集人コンクール

MSプロフェッショナル

TGAゴールドの認定を受けました。

三井住友海上の最上位の代理店ランクのTGAにおいて、更に高い格付けとなる「ゴールド」の認定を7月1日に受けました。

TGA創設の時と同様、「ゴールド」においても最初の認定代理店になりました。

名誉ある認定に胡坐をかくことなく、お客様のためにもっと高い品質のサービスをご提供してまいります。



愛知MSA 1Q春のスタートダッシュ募集人コンクール

① 新規契約件数			
代理店名	募集人名(敬称略)	件数	新規AAP
1 三井住友海上エイジエンシーサービス株式会社	石塚 隆志	14	10,753
4 (株)鳥倉保険事務所	中島 望	14	5,178
3 NEWTUS	原 大樹	12	19,442
(株)クオレ	安江 寛二	11	8,572
4 I. C. M(山口)	山口 豊	11	6,096
6 有限会社 ライフ・ソリューション	加藤 茂樹	10	10,176
6 プロフィショナルサービス	米岡 忠則	10	3,816
8 NEWTUS	三輪 義一	9	10,445
9 NEWTUS	金子 雅	9	7,243
10 株式会社アローズ	山口 直貴	8	3,264
11 株式会社 PRO FIT	岡 祐太郎	7	2,838
12 (株)鳥倉保険事務所	藤田 俊宏	7	11,952
12 NEWTUS	岡村 達平	7	4,191
12 NEWTUS	牧田 功央	7	2,741
19 I. S. ストリーム	I. S. H 穂峰	7	1,661

② 新規約AAP				最終結果	
代理店名	募集人名(敬称略)	件数	新規AAP	新規契約件数	新規契約AAP
1 NEWTUS	原 大樹	12	19,442	3位	原EY
(株)鳥倉保険事務所	藤田 俊宏	7	11,952	8位	三輪EY
3 三井住友海上エイジエンシーサービス株式会社	石塚 隆志	14	10,753	9位	金子SC
4 NEWTUS	三輪 義一	9	10,445	12位	岡村KD
6 有限会社 ライフ・ソリューション	加藤 茂樹	10	10,176	12位	牧田PC
6 (有)あつた保険事務営業所	藤前 雄司	4	10,025		
7 有限会社エムアンドエー	浅野 清隆	1	9,984		
8 (株)クオレ	安江 寛二	11	8,572		
9 NEWTUS	金子 雅	9	7,243		
10 I. C. M(山口)	山口 豊	11	6,096		
11 (株)鳥倉保険事務所	中島 望	14	5,178		
12 株式会社 PRO FIT	藤田 俊宏	4	4,715		
13 NEWTUS	岡村 達平	4	4,421		
14 NEWTUS	岡村 達平	7	4,191		
14 株式会社アローズ	山口 直貴	4	3,264		

新規契約件数	新規契約AAP
3位 原EY	1位 原EY
8位 三輪EY	4位 三輪EY
9位 金子SC	9位 金子SC
12位 岡村KD	14位 岡村KD
12位 牧田PC	

SDGs ニュータスの取組み

未来の社会のために

<7月ペーパーレス月間の取組み実施>

7月に紙の印刷を減らすペーパーレス月間を1ヶ月実施しました。

2 - I N - 1印刷や裏紙を使うなどを徹底し、印刷自体が必要なものなのか、日常の業務で意識を常に持つ事で削減を行いました。

結果は、前年の同月と比較して

名古屋 昨年 28,252枚から、25,824枚の2,428枚削減

東京 昨年 8,754枚から、5,145枚の3,609枚削減

全体で、前年比の約16.3%、6,037枚の削減を達成しました。

単月だけでも大きな成果を残すことができました。

これを1ヶ月のみの成果としてしまうことなく、SDGsの継続的な活動にしていけるよう取組みを続けていきます。

MS社によるTGA視察&懇親会の実施

ニュータスの歴史・TGA代理店への道のり



8月より、MS社からTGA代理店の実情をもっと知るために、ニュータスへ愛知支店の社員の皆さんが視察に来られました。

ニュータスを担当しているMS社の愛知第一支社の大野支社長が企画され、8月中に3回の視察会が開かれました。

最初のパートは社員の皆さんが担当の代理店と一緒に大きく成長させるために、目指すTGA

がどのように大きくなってきたのかを実例をもとに知ることができるように、溝口Pがニュータスの歴史を振り返りながら、その時々遭遇した問題や、どのように考えて代理店経営を行ってきたかを話しました。

TGAまでの道のりの中で、どこが谷となり、何によって山となったかを語り、特に継続して新卒採用を行うようになるには、その人を育てられる体制を構築するまでの苦勞について説明し、MS社員の皆さんもメモを取りながら真剣に聞いていました。



休憩をかねて、社内の各部署を見学。

社内見学ツアー

後半は細かな制度等について各部長より説明

後半は、ニュータスの独自の取組みを紹介しながら、代理店さんの集約先としてのニュータスの体制の説明や、若手を育成していくプログラム等について、担当部署の部長から説明がされました。

MS社の皆さんからは、実際の担当代理店業務にかかわる内容として、とても参考になったとアンケートにも感想が書かれていました。

午前中の視察会が終了した後は、MS社の皆さんとニュータスの社員と一緒にランチを取りながらの懇親会が行われました。



オリジナルの取組みを説明

3人の副部長にインタビュー

社内でも規模、人数ともに大きなセクションとなるため、4月から副部長として部の運営を支えている御三方にもインタビューをしました。

Q.「1. プロ営の良いところと、
2. もっと良くしていきたいところは？」

武田 副部長

1. 代理店経営が厳しい昨今、情報提供やサポート体制によって会社に守られていることで安心して業務に専念できる。

またそれに甘んじることなく、プロパー社員のレベルを目の当たりにするたび、精進して



武田 副部長

2. プロ営以外のプロパー社員の皆さんとも、今以上にフランクな関係で部署を超えた一体感を目指したいと考えています。

井原 副部長

1. 今までは1代理店として活動してきたが、同じ目標を持って活動できる。



井原 副部長
(佐賀支社長)

プロ営は仲間であってライバル。

2. 保険商品全般(販売)についてすべて完璧な人はいないと思うので、個々が得意とする保険の数字を伸ばし、部署と会社に貢献していきたい。

(個人的には、距離が離れているので、プロ営の皆様全員と直接お会いできる機会が欲しいです。)

いかなければという危機感を持って前向きなモチベーションになれる。

2. もっとプロパー社員とプロ営で隔たりなく融合して刺激しあいたい。

脇田 副部長

1. これまでプロ営のメンバーと話し合いをしている中で、それぞれが良い個性を持ち、共通してビジネスマインドの高さを強く感じています。

進むべき方向性が合えば非常に高いレベルのチームになると思います。それがプロ営の魅力でもあり、将来の規模拡大にも繋がると思います。



脇田 副部長

今後のプロ営部について

最後に浅田Bから・・・

改めて、プロフェッショナル営業部として集まっている成果が、「1+1が3にも4にもなる」ような部署にして、会社全体にもっとよい影響を生み出していきたい。

現在、生保分野へのクロスセルの強化のため、生保に強いプロパー社員との営業連携による、損保のみのお客様の深耕活動も考えています。

今後の意気込みとしては、**大口ランキングをプロ営ですべて埋め尽くしたい**と思っています。

(プロ営例会の様子)



今回の特集は、皆さんにプロ営の今後への想いを語っていただきました。

今年も東海クラシックにニュータスが提供



昨年に続き、今年もバンテリン東海クラシックへ、ニュータスが提供を行います。期間中の30日のラウンド終了後には、男子プロの飛ばし屋たちによる、「**ドライビングコンテスト supported by ニュータス**」で、No.1の飛ばし屋が決定します。昨年のキム選手の記録、348.9yを超える選手は現れるのでしょうか。そして、今年の東海クラシックの優勝者は誰になるのか。コロナ禍も明けて、今年はさらなる盛り上がりが予想されます。ぜひ、その結果を見届けましょう！

9月28日(木)～10月1日(日) 開催 東海テレビにて放送

三好カントリー倶楽部 西コース

東海テレビ・フジテレビ系列全国ネット放送

10月1日(日) 16時05分～17時35分

2022年(昨年)のドラコンの様子

飛ばし屋 集結！



表彰式で優勝賞金を授与



迫力のスイング！

2021年から連覇





岐阜県

前回の社内報発行から、旅休を取得された方は、2名でした。

**渡邊（山）さん
& 青山さん**



コロナによる影響を受けずに旅行に行くことがやっとなりになりましたね。

これからは、どんどん旅休の取得が増えそうです。

採用インターン始動

8月4日より、2025年度新卒採用のインターンを開始しました。

就職活動前に、インターンによって業務についての経験や知見を得るために、年々学生の皆さんもインターンに関する意識が高くなってきています。

これまでの人生で、なかなか接点を持つことのないと思われる保険代理店の仕事にインターンへ参加したことで興味を持って、ニュータスで働いてみたいと思ってもらえるように、分かりやすいようなインターンのプログラムを作っています。

ニュータスの新卒採用は、2011年に営業事務職



を採用し、真野SLが第1期生として活躍しています。

翌2012年は、初めて営業職を新卒採用しました。

その後、途切れることなく第13期生がこの4月より、入社しています。

来年の4月には5名の第14期生が入社してきます。

それに続く、第15期生が今回

のインターンを受けて入社してくるかもしれません。

第14期生の採用が、少し前に終わったところですが、

毎年途切れることなく、採用チームは次の年度の採用活動を行っています。



東京営業部

名古屋本社

津島支社

TGAゴールド認定



愛岐支社

京都T&I支社

尾張さんゆう支社

福岡支社

佐賀支社

社内報 ブリッジ
2023年 8月31日発行 第48号
発行 株式会社ニュータス
社長室編集部
名古屋市中区栄2-2-31
ニュープラスビル8F

ニュータス